

Zur Verstärkung unseres Teams in Dortmund suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen
Vertriebsingenieur (m/w/d)

thinking nano

Sie suchen eine neue Herausforderung? Wir haben sie!

Wer wir sind

Die temicon GmbH ist führender Hersteller von mikro- und nanostrukturierten Folien und Komponenten für Anwendungen wie Lichttechnik, Mikrooptik, Display, Solar und Life Science. Wir sind ein junges und innovatives Technologieunternehmen mit ca. 50 Mitarbeitern und Standorten in Dortmund, Freiburg und Shenzhen (China). Sie werden für den Vertrieb unserer Mikro/Nanostruktur-Produkte weltweit eingesetzt und berichten an den Director Global Sales & Marketing.

Ihre Aufgaben

- Aktive Akquise neuer Kunden - vom Potential, über Angebote zum Auftrag
- Abstimmung von Kundenanforderungen mit unseren Produktmanagern und Technologieexperten
- Preis- und Vertragsverhandlungen
- Erfassen von Markt- und Wettbewerbsinformationen
- Organisation und Teilnahme an internationalen Messen und Konferenzen
- Starke Vernetzung mit internationalen Kunden, Marktkennern und Verbänden
- Konzeptionelle Arbeit an Marketing- und Vertriebsmaßnahmen)

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreicher Abschluss eines Studiums im Bereich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung
- Erfahrung im Bereich Vertrieb von technischen (erklärungsbedürftigen) Produkten
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Ausgeprägte, auch internationale Reisebereitschaft
- Kommunikations- und Kontaktfreude, Begeisterungsfähigkeit, Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten, sowie Freude an der Arbeit in einem dynamischen Umfeld
- Ziel- und kundenorientiertes Agieren, eigenverantwortliches, langfristig orientiertes, unternehmerisches Denken

Ihre Bewerbung

Bitte richten Sie ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins gerne per E-Mail an: